

**SPRAWOZDANIE  
RADY NADZORCZEJ MERCATOR MEDICAL S.A.  
ZA ROK 2013**

## **I. SKŁAD RADY NADZORCZEJ**

Na dzień 1 stycznia 2013 r. w skład Rady Nadzorczej Mercator Medical SA z siedzibą w Krakowie („Spółka”) wchodził:

- 1) Urszula Żyznowska – Przewodnicząca Rady Nadzorczej,
- 2) Fabian Pędziwiatr – Sekretarz Rady Nadzorczej,
- 3) Piotr Solorz – Zastępca Przewodniczącej Rady Nadzorczej,

W dniu 27 maja 2013 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki powołało Radę Nadzorczą na nową kadencję w składzie:

- 1) Urszula Żyznowska,
- 2) Fabian Pędziwiatr,
- 3) Piotr Solorz,
- 4) Małgorzata Wieczerzak.

Na posiedzeniu w dniu 27 maja 2013 r. Rada Nadzorcza dokonała wyboru Przewodniczącej Rady Nadzorczej w osobie Urszuli Żyznowskiej, Zastępcy Przewodniczącej Rady Nadzorczej w osobie Piotra Solorza oraz Sekretarza Rady Nadzorczej w osobie Fabiana Pędziwiatra.

W dniu 14 sierpnia 2013 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki powołało w skład Rady Nadzorczej pana Mariana Słowiaczka.

Na dzień 31 grudnia 2013 r. w skład Rady Nadzorczej Spółki wchodził:

- 1) Urszula Żyznowska – Przewodnicząca Rady Nadzorczej,
- 2) Fabian Pędziwiatr – Sekretarz Rady Nadzorczej,
- 3) Marian Słowiaczek – Członek Rady Nadzorczej,
- 4) Piotr Solorz – Zastępca Przewodniczącej Rady Nadzorczej,
- 5) Małgorzata Wieczerzak – Członek Rady Nadzorczej.

## **II. DZIAŁALNOŚĆ RADY NADZORCZEJ**

Rada Nadzorcza Mercator Medical S.A. działała w oparciu o przepisy kodeksu spółek handlowych, postanowienia Statutu Spółki oraz Regulamin Rady Nadzorczej Spółki.

W ciągu 2013 r. Rada Nadzorcza Spółki odbyła osiem protokołowanych posiedzeń w dniach, na których podjętych zostało ogółem 36 uchwał. Ponadto Rada Nadzorcza podjęła 19 uchwał w trybie pisemnym.

Rada Nadzorcza wykonywała stały nadzór nad działalnością Spółki we wszystkich dziedzinach jej działalności. Działania Rady Nadzorczej obejmowały m.in.

- 1) ocenę sytuacji ekonomicznej i wyników finansowych Spółki i Grupy Kapitałowej Mercator Medical S.A. („Grupa”) w trakcie roku obrotowego, w tym także w porównaniu z założonymi budżetami,
- 2) ocenę jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2012 rok i sprawozdania Zarządu z działalności Spółki za rok obrotowy 2012, w zakresie ich zgodności z księgami i dokumentami, jak i ze stanem faktycznym,
- 3) ocenę skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za rok obrotowy 2012 i sprawozdania Zarządu Spółki z działalności Grupy za rok obrotowy 2012,
- 4) ocenę wniosku Zarządu Spółki dotyczącego podziału zysku Spółki za rok 2012,
- 5) wybór podmiotu uprawnionego do przeprowadzenia przeglądu skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za okres pierwszego półrocza 2013 r. oraz badania jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki i skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za rok obrotowy 2013,
- 6) odwołanie i powoływanie członków zarządu Spółki (na posiedzeniu w dniu 27 maja 2013 r. Rada Nadzorcza powołała na nową wspólną kadencję: Wiesława Żyznowskiego na stanowisko Prezesa Zarządu oraz Monikę Sitko i Leszka Michnowskiego na stanowiska Wiceprezesów Zarządu),
- 7) ustalanie wynagrodzeń członków Zarządu Spółki oraz przyjęcie polityki wynagrodzeń członków Zarządu Spółki,
- 8) wyrażanie zgody na dokonanie przez Spółkę czynności prawnych w przypadkach przewidzianych w przepisach kodeksu spółek handlowych i w Statucie Spółki
- 9) reprezentowanie Spółki w umowach z członkami Zarządu Spółki,
- 10) przyjęcie regulaminów programu motywacyjnego dla niektórych członków Zarządu Spółki oraz dla kluczowych menedżerów Spółki i jej Grupy, oraz ustalenie list osób uprawnionych do udziału w programie motywacyjnym,
- 11) monitorowanie przygotowań Spółki do przeprowadzenia pierwszej oferty publicznej akcji oraz wprowadzenia akcji spółki do obrotu na rynku regulowanym na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

W dniu 14 sierpnia 2014 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie powierzenia Radzie Nadzorczej Spółki zadań komitetu audytu, o którym mowa w art. 86 ustawy z dnia 7 maja 2009 r. o biegłych rewidentach i ich samorządzie, podmiotach uprawnionych do badania sprawozdań finansowych oraz o nadzorze publicznym (Dz. U. Nr 77 poz. 649 z późn. zm.). Uchwała weszła w życie z dniem uzyskania przez Spółkę statusu jednostki zainteresowania publicznego w rozumieniu art. 2 pkt 4 ustawy o biegłych rewidentach i ich samorządzie, podmiotach uprawnionych do badania sprawozdań finansowych oraz o nadzorze publicznym.

Działania Rady Nadzorczej w obszarze wykonywania obowiązków komitetu audytu obejmowały w szczególności:

- 1) w obszarze monitorowania procesu sprawozdawczości finansowej:

- a) we współpracy z dyrektorem finansowym dokonanie przeglądu stosowanych zasad rachunkowości,
  - b) analizę zarządczych raportów finansowych i ich ocenę merytoryczną,
  - c) spotkania z dyrektorem finansowym mające na celu podjęcie działań dążących do udoskonalenia raportów wewnętrznych,
  - d) monitorowanie terminowości poszczególnych procesów sprawozdawczości związanych z właściwym planowaniem zasobów ludzkich w dziale finansowym w obrębie całej Grupy.
- 2) w obszarze monitorowania skuteczności systemów kontroli wewnętrznej, audytu wewnętrznego i zarządzania ryzykiem:
- a) w ramach spotkań z dyrektorem finansowym analizę zasobów ludzkich i struktury organizacyjnej działów księgowości i finansów w Grupie,
  - b) dokonanie analizy zakresu odpowiedzialności w ramach poszczególnych grup stanowisk w dziale finansowym,
  - c) dokonanie przeglądu struktury centrów profitowych i kosztowych z analizą siatki uprawnień i odpowiedzialności mające na celu wdrożenie zmian w tym zakresie w roku 2014,
  - d) przegląd listy ryzyk zdefiniowanych przez Zarząd,
  - e) przegląd istniejących procedur kontrolnych, ich ocenę oraz udzielenie rekomendacji dotyczących rozszerzenia ich zakresu i zawartości,
  - f) udział w procesie analizy potrzeb Grupy i związanego z nimi wyboru dostawcy systemu ERP,
  - g) analizę potrzeby powołania jednostki audytu wewnętrznego w ramach Grupy.
- 3) w obszarze monitorowania wykonywania czynności rewizji finansowej:
- a) ocena przygotowań Spółki do przeprowadzenia badania sprawozdań finansowych za rok obrotowy 2013.

### **III. OCENA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH I SPRAWOZDAŃ ZARZĄDU**

Działając na podstawie art. 382 § 3 Kodeksu spółek handlowych oraz § 9 ust. 1 pkt 1 Statutu Spółki, po zapoznaniu się z przedstawionym przez Zarząd Spółki Sprawozdaniem Finansowym Spółki za rok 2013 sporządzonym według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej i Sprawozdaniem Zarządu z działalności Spółki za rok obrotowy 2013 oraz opinią niezależnego biegłego rewidenta ECA Seredyński i Wspólnicy Sp.k. wraz z raportem uzupełniającym z badania Sprawozdania Finansowego Spółki za rok 2013, po wnikliwej analizie tych dokumentów Rada Nadzorcza Spółki pozytywnie ocenia:

- 1) Sprawozdanie Zarządu Mercator Medical S.A. z działalności Spółki za rok obrotowy 2013,
- 2) Sprawozdanie Finansowe Mercator Medical SA za rok 2013 sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej, obejmujące:

- a) sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2013 r., które po stronie aktywów i pasywów zamyka się sumą 82.105 tys. zł,
- b) sprawozdanie z całkowitych dochodów za okres od 1 stycznia 2013 r. do 31 grudnia 2013 r., wykazujące zysk netto w kwocie 5.175 tys. zł oraz całkowity dochód w wysokości 5.669 tys. zł,
- c) sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2013 r. do 31 grudnia 2013 r., wykazujące zwiększenie kapitału własnego ogółem o kwotę 33.179 tys. zł,
- d) sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2013 r. do 31 grudnia 2013 r. wykazujące zwiększenie netto stanu środków pieniężnych o kwotę 9.849 tys. zł oraz
- e) informację dodatkową obejmującą wprowadzenie, dodatkowe informacje i noty objaśniające.

W oparciu o opinię niezależnego biegłego rewidenta ECA Sereżyński i Wspólnicy Sp.k. Rada Nadzorcza Spółki stwierdza, że pozostają one w zgodności z księgami i dokumentami, jak i ze stanem faktycznym i rekomenduje Walnemu Zgromadzeniu zatwierdzenie tych sprawozdań.

Działając na podstawie § 9 ust. 1 pkt 1 statutu Spółki, po zapoznaniu się z przedstawionym przez Zarząd Spółki Skonsolidowanym Sprawozdaniem Finansowym Grupy Kapitałowej Mercator Medical S.A. za rok 2013 sporządzonym według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej i Sprawozdaniem Zarządu Mercator Medical S.A. z działalności Grupy Kapitałowej Mercator Medical S.A. za rok obrotowy 2013 oraz opinią niezależnego biegłego rewidenta ECA Sereżyński i Wspólnicy Sp.k. wraz z raportem uzupełniającym z badania Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego Grupy Kapitałowej Mercator Medical S.A. za rok 2013, po wnikliwej analizie tych dokumentów Rada Nadzorcza Spółki pozytywnie ocenia:

- 1) Sprawozdanie Zarządu Mercator Medical S.A. z działalności Grupy Kapitałowej Mercator Medical S.A. za rok obrotowy 2013,
- 2) Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe Grupy Kapitałowej Mercator Medical SA za rok 2013 sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej, obejmujące:
  - a) skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2013 r., które po stronie aktywów i pasywów zamyka się sumą 100.249 tys. zł,
  - b) skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za okres od 1 stycznia 2013 r. do 31 grudnia 2013 r., wykazujące zysk netto w kwocie 6.909 tys. zł oraz całkowity dochód w wysokości 7.403 tys. zł,
  - c) skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2013 r. do 31 grudnia 2013 r., wykazujące zwiększenie kapitału własnego przypadającego akcjonariuszom jednostki dominującej ogółem o kwotę 32.818 tys. zł,
  - d) skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2013 r. do 31 grudnia 2013 r., wykazujące zwiększenie netto stanu środków pieniężnych o kwotę 9.605 tys. zł oraz
  - e) informację dodatkową obejmującą wprowadzenie, dodatkowe informacje i noty objaśniające.

Rada Nadzorcza Spółki rekomenduje Walnemu Zgromadzeniu zatwierdzenie tych sprawozdań.

Rada Nadzorcza Spółki rekomenduje Walnemu Zgromadzeniu udzielenie absolutorium wszystkim członkom Zarządu Spółki.

#### **IV. OCENA WNIOSKU ZARZĄDU DOTYCZĄCEGO PODZIAŁU ZYSKU**

Rada Nadzorcza Mercator Medical S.A. pozytywnie ocenia wniosek Zarządu Spółki dotyczący podziału zysku netto za rok obrotowy 2013, zgodnie z którym Zarząd proponuje przeznaczyć kwotę 295.302,00 zł (dwieście dziewięćdziesiąt pięć tysięcy trzysta dwa złote 00/100) na wypłatę dywidendy (3 grosze na jedną akcję), a pozostałą kwotę przeznaczyć na kapitał zapasowy Spółki.

#### **V. ZWIĘŻŁA OCENA SYTUACJI SPÓŁKI I GRUPY KAPITAŁOWEJ MERCATOR MEDICAL S.A. WRAZ Z OCENĄ SYSTEMU KONTROLI WEWNĘTRZNEJ I ZARZĄDZANIA RYZYKIEM.**

##### **Grupa Mercator Medical**

W roku 2013 Grupa osiągnęła najwyższe w swojej historii przychody ze sprzedaży produktów oraz towarów i materiałów na poziomie 147,8 mln złotych (wzrost o 11,8% w stosunku do roku 2012). Dominującą grupą asortymentową były niezmiennie rękawice jednorazowe, które odpowiadają za blisko 93% przychodów ze sprzedaży, a w ramach tej grupy rękawice diagnostyczne (79% przychodów). Opatrunki (udział 4%) i włóknina (udział 3%) obecnie w dalszym ciągu tylko uzupełniają oferowany asortyment, ale pozytywnie ocenia się perspektywy zwiększenia ich sprzedaży. Głównym rynkiem działania Grupy jest Polska niemniej w 2013 roku zwiększyło się znaczenie eksportu, zwłaszcza do Rosji i Arabii Saudyjskiej, gdzie sprzedaż wzrosła odpowiednio ponad czterokrotnie i o 46%, co jest wynikiem konsekwentnej realizacji przyjętej strategii rozwoju.

Skonsolidowana marża na sprzedaży towarów wzrosła i wyniosła 25%, co było zarówno zasługą powiększania skali działalności, a co za tym idzie poprawy warunków zakupowych, jak również korzystnych zmian cen głównego surowca do produkcji rękawic, czyli lateksu (do 60% kosztu wytworzenia). Lateks jest surowcem notowanym na giełdach, a jego średnia cena obniżyła się w roku 2013 w stosunku do roku 2012 o około 15%, co wpłynęło na poprawę realizowanej przez Grupę marży. Przy obniżających się cenach lateksu ceny zakupu rękawic od dostawców spadają szybciej, niż ceny sprzedaży do odbiorców. Obniżenie cen lateksu wpłynęło jednak negatywnie na marże realizowane przez Mercator Medical (Thailand) Ltd. na sprzedaży produktów.

Pozytywnie na marże przełożył się kurs USD/PLN. Średni kurs USD w roku 2012 wyniósł 3,2581 zł, a w roku 2013 – 3,1615 zł, co oznacza spadek o około 3%. Zmiana ta przełożyła się na poprawę marż realizowanych przez Grupę.

W następnej najważniejszej dla działalności produkcyjnej parze – USD/THB średni kurs zmienił się w roku 2013 w stosunku do średniej z 2012 o 1% (wynosił odpowiednio 30,73 oraz 31,06) co przyczyniło się do obniżenia realizowanych marż w Tajlandii.

Struktura kosztowa uległa zmianom głównie z powodu obniżenia cen lateksu w związku z czym skonsolidowane koszty zużycia materiałów i energii obniżyły się o 20%. Z kolei z powodu wzrostu sprzedaży w ramach działalności dystrybucyjnej wzrosła wartość sprzedanych towarów i materiałów (o 26%). Koszty wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników zwiększyły się wraz rozbudową struktur w związku z aktywnym rozwojem Grupy oraz przygotowaniem do upublicznienia Spółki. Dynamika pozostałych kosztów rodzajowych (przyrost r/r o 31%) wiąże się ze wzrostem skali działalności i większą aktywnością handlową.

Skonsolidowana EBITDA zdefiniowana jako wynik na działalności operacyjnej powiększony o amortyzację w roku 2013 wyniosła 14,0 mln zł i wzrosła w stosunku do roku poprzedniego o ponad 3 mln zł (prawie 28%). Rentowność EBITDA wzrosła z 8,3 % w 2012 r. do 9,5 % w 2013 r.

Saldo przychodów i kosztów finansowych obniżyło się o 1,9 mln zł r/r i wyniosło minus 3,0 mln zł. Wiąże się to m.in. z osiągnięciem w 2013 r. ujemnych różnic kursowych w kwocie 0,6 mln zł w miejsce dodatnich w 2012 r. w kwocie 1,4 mln zł.

Nieznacznemu zwiększeniu, w związku z poniesionymi w 2013 r. wydatkami inwestycyjnymi, uległy skonsolidowane aktywa trwałe. Istotniejsze zmiany dokonały się w skonsolidowanych aktywach obrotowych - zapasy wzrosły o 41%, należności o 22% - wpływ na to miało głównie zwiększenie skali sprzedaży.

O 9,6 mln zł (279%) wzrósł skonsolidowany poziom gotówki, co ma związek z przeprowadzoną w czwartym kwartale publiczną emisją 2,16 miliona akcji Mercator Medical S.A. na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

Pozyskane środki z emisji powiększyły skonsolidowane kapitały własne ogółem co spowodowało wzrost ich udziału w pasywach ogółem do blisko 57%. Dzięki tym środkom Grupa mogła spłacić kredyty w rachunkach bieżących czego skutkiem było obniżenie zobowiązań i rezerw na zobowiązania o 7,8 mln zł.

#### **Mercator Medical S.A.**

W roku 2013 Spółka osiągnęła przychody produktów oraz towarów i materiałów na poziomie 106,9 mln złotych (wzrost o 22,4% w stosunku do roku 2012). Dominującą grupą asortymentową były rękawice jednorazowe, które odpowiadają za ponad 90% przychodów ze sprzedaży, a w ramach tej grupy rękawice diagnostyczne (71,6% przychodów). Opatrunki (5,7% przychodów ze sprzedaży Spółki) i włóknina (udział 3,6%) uzupełniają oferowany asortyment. Głównym rynkiem działania Spółki jest Polska, niemniej w 2013 roku znacząco zwiększyło się znaczenie eksportu, zwłaszcza do Rosji, gdzie sprzedaż wzrosła ponad czterokrotnie.

Marża na sprzedaży towarów wzrosła do poziomu 22%, co było zasługą powiększania skali działalności, a co za tym idzie poprawy warunków zakupowych, korzystnych zmian cen lateksu oraz umocnienia PLN względem USD.

Struktura kosztowa nie uległa istotnym zmianom w stosunku do roku 2012. Spółka zanotowała wzrost kosztów osobowych, który wiąże się z rozbudową struktur. Pozostałe koszty wykazują dynamikę niższą niż przychody, dzięki czemu poprawie uległ zysk na działalności operacyjnej (o 65%).

EBITDA wyniosła 9,2 mln zł i wzrosła w stosunku do roku poprzedniego o 3,5 mln zł (blisko 60%). Rentowność EBITDA wzrosła z 6,6 % w 2012 r. do 8,6 % w 2013 r.

Stan aktywów trwałych praktycznie nie zmienił się w ciągu roku. Istotniejsze zmiany dokonały się w aktywach obrotowych. Zapasy wzrosły o 35%, wzrost zapasów nastąpił w celu zapewnienia wyższej dostępności oraz standardu obsługi klienta. O blisko 10 mln zł wzrósł poziom gotówki, co ma związek z przeprowadzoną publiczną emisją akcji. Podwyższenie kapitału zakładowego przyczyniło się do znaczącego obniżenia wskaźnika zadłużenia Spółki z 69% na koniec 2012 r. do 36% na koniec 2013 r. Dzięki środkom pieniężnym pozyskanym z emisji akcji, Spółka mogła spłacić kredyty w rachunkach bieżących czego skutkiem było obniżenie zobowiązań o 14,2 mln zł.

### **Nakłady inwestycyjne**

W ramach prowadzonej w roku 2013 działalności inwestycyjnej 8,0 mln zł zostało zainwestowane w rozbudowę hali produkcyjnej oraz uruchomienie pierwszej z czterech nowych podwójnych linii produkcyjnych przez spółkę zależną w Tajlandii, co zwiększyło (począwszy od stycznia 2014 r.) moce produkcyjne fabryki z 40 do 56 mln sztuk rękawiczek miesięcznie. Kolejne 9,2 mln zł zostało zainwestowane w kapitał obrotowy, co wiąże się ze specyfiką działalności (długie faktyczne terminy płatności wynikające ze znacznej części sprzedaży do publicznej służby zdrowia, wysokie zapasy związane z zakupami towarów na Dalekim Wschodzie).

W roku 2014 Grupa planuje kontynuację inwestycji w Tajlandii i budowę pozostałych linii, dzięki którym będzie możliwe zwiększenie mocy produkcyjnych do 100 mln rękawiczek miesięcznie. Wartość inwestycji to około 20 mln zł i będzie ona sfinansowana środkami z emisji akcji przeprowadzonej w 2013 r. (13 mln zł) oraz kredytem bankowym (7 mln zł). Grupa planuje też dalsze zwiększanie kapitału obrotowego oraz realizację kilku mniejszych celów inwestycyjnych, jak wdrożenie systemu klasy ERP, czy rozbudowa własnej powierzchni magazynowej w posiadanym magazynie w Starym Brześciu.

### **Strategia rozwoju**

Głównymi celami strategicznymi Grupy Kapitałowej Mercator Medical S.A. na rok 2014 i kolejne lata jest umocnienie pozycji lidera na rynku polskim, uzyskanie statusu wiodącego dystrybutora w krajach Europy Środkowo-Wschodniej oraz ekspansja na globalnym rynku, w szczególności na rynkach Ameryki Północnej. Swoje perspektywy rozwoju Grupa ocenia bardzo pozytywnie, głównie ze względu na rozbieżności pomiędzy wydatkami na zdrowie w krajach rozwijających się (będących głównymi rynkami zbytu) w stosunku do krajów rozwiniętych (USA, EU). Prognozy ekonomistów zapowiadające dalsze umacnianie się złotego, zauważalne już w pierwszym kwartale 2014 dalsze obniżanie się cen lateksu oraz wzrost świadomości zachowania zasad BHP i wydatków na służbę zdrowia potwierdzają duże możliwości dalszego rozwoju Grupy w kolejnych latach.

### **Systemy kontroli wewnętrznej i system zarządzania ryzykiem**

Rada Nadzorcza oceniała system zarządzania ryzykiem i systemy kontroli wewnętrznej Grupy w oparciu o analizę struktury zasobów ludzkich działów finansowych spółek Grupy, zakresu odpowiedzialności poszczególnych grup stanowisk, przeglądu struktury centrów profitowych i



kosztowych z analizą siatki uprawnień i odpowiedzialności mających na celu wdrożenie zmian w tym zakresie w roku 2014. Dokonany został także przegląd listy ryzyk zdefiniowanych przez Zarząd oraz procedur kontrolnych i zabezpieczających. Podczas spotkań Rady z Dyrektorem Finansowym dyskutowane i analizowane były również kwestie związane z procesem sprawozdawczości finansowej czego efektem są wprowadzane zmiany w raportowaniu wewnętrznym oraz restrukturyzacja działów finansów i kontrolingu w całej Grupie. Dodatkowo wdrożenie zintegrowanego systemu zarządzania pozwoli na ustrukturyzowanie procesów i ujednoczenie procedur co wpłynie pozytywnie na wykonywanie czynności audytowych Rady Nadzorczej w kolejnych latach.

Urszula Żyznowska – Przewodnicząca Rady Nadzorczej .....

Fabian Pędziwiatr – Sekretarz Rady Nadzorczej .....

Marian Słowiacek – Członek Rady Nadzorczej .....

Piotr Solorz – Zastępca Przewodniczącej Rady Nadzorczej .....

Małgorzata Wieczerek – Członek Rady Nadzorczej .....